

Direktvermittlung

Ihr direkter Weg in den neuen Job – mit unserer Personalvermittlung.

Wir bringen Menschen und Unternehmen zusammen, die wirklich zueinander passen.

Bei dieser Stelle handelt es sich **nicht um Zeitarbeit**, sondern um eine **direkte Festanstellung** bei unserem Kundenunternehmen.

Wir begleiten Sie im gesamten Bewerbungsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Vertragsunterschrift – **diskret, persönlich und kostenfrei**.

Unser Ziel: Dass Sie einen Job finden, der zu Ihnen passt – fachlich, menschlich und langfristig.

Vertriebsmitarbeiter Maschinenbau (m/w/d)

(2653)

 Standort: Steinfurt  Anstellungsart(en): Vollzeit  Gehaltsspektrum: 17,65 - 22,00 Euro pro Stunde  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Ein etabliertes Unternehmen aus dem Sondermaschinenbau

Unser Kunde entwickelt und realisiert individuelle Maschinen- und Anlagenlösungen für industrielle Anwendungen, insbesondere im Bereich **Transport-, Verpackungs- und Automatisierungstechnik**. Neben der Entwicklung neuer Anlagen gehört auch die **Modernisierung und Optimierung bestehender Maschinen** zu den zentralen Aufgaben des Unternehmens.

Als Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) arbeiten Sie eng mit Konstruktion, Technik und Projektabwicklung zusammen. Sie begleiten Kundenprojekte von der ersten Anfrage über die Angebotsphase bis hin zur technischen Lösung und sind eine wichtige Schnittstelle zwischen Kunden und den internen Fachabteilungen.

Sie erwartet ein **technisch geprägtes Umfeld mit individuellen Projekten**, kurzen Entscheidungswegen und einem eingespielten Team.

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung von Kunden im Bereich Maschinen- und Anlagenbau
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Bearbeitung und Koordination von Kundenaufträgen
- Vorbereitung und Begleitung von Kundenterminen
- Abstimmung mit Technikern und Konstrukteuren bei Kundenprojekten
- Aufnahme von Kundenanforderungen und Weitergabe an die technischen Fachabteilungen
- Unterstützung bei der Planung von Maschinenlösungen in Zusammenarbeit mit der Konstruktion
- Optional: Erstellung einfacher Layouts oder Skizzen von Maschinenlösungen mit CAD-Systemen
- Eigenständige Organisation und Strukturierung der Vertriebsprozesse

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation
- Freude am Kundenkontakt und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Sicheres Auftreten sowie überzeugende und lösungsorientierte Gesprächsführung
- Selbstständige, strukturierte und zuverlässige Arbeitsweise
- Erfahrung im Vertrieb oder im technischen Umfeld von Vorteil
- Technisches Interesse ist hilfreich, jedoch keine Voraussetzung
- Von Vorteil: Kenntnisse in SolidWorks oder Solid Edge zur Erstellung einfacher Layouts

Das bietet unser Kunde

- Mitarbeit in einem international tätigen Unternehmen im Maschinenbau
- Spannende Projekte im Bereich individueller Maschinen- und Anlagenlösungen
- Enge Zusammenarbeit mit erfahrenen Technikern (m/w/d) und Konstrukteuren (m/w/d)
- Kurze Entscheidungswege in einem mittelständisch geprägten Unternehmen
- Möglichkeit, eigene Ideen einzubringen und Verantwortung zu übernehmen
- Kollegiales Team und strukturierte Zusammenarbeit

Unsere Kontaktdaten

Ihr Ansprechpartner für diese Stelle ist Herr Röllner.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Röllner Personalmanagement GmbH & Co. KG

Gronauer Straße 68
DE - 48599 Gronau

Telefon & [WhatsApp: 492565403210](https://www.whatsapp.com/business/profile/492565403210)
[E-Mail: bewerbung@roeller-personal.de](mailto:bewerbung@roeller-personal.de)

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP / DGB bzw. Tarifvertrag des Kunden **Entgeltgruppe:** 4

