

Direktvermittlung:

Wir bringen Menschen und Unternehmen zusammen, die wirklich zueinander passen.

Bei dieser Stelle handelt es sich **nicht um Zeitarbeit**, sondern um eine **direkte Festanstellung** bei unserem Kundenunternehmen

Wir begleiten dich im gesamten Bewerbungsprozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zur Vertragsunterschrift – **diskret, persönlich und für dich komplett kostenlos**.

Unser Ziel: Dass du einen Job findest, der zu dir passt – fachlich, menschlich und langfristig.

Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – strategische Kundenakquise im B2B

(2430)

 Standort: Gronau (Westfalen)  Anstellungsart(en): Vollzeit  Arbeitszeit: 8 Stunden pro Tag 
Gehaltsspektrum: 19 - 24 Euro pro Stunde  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertrieb – Schwerpunkt Neukundengewinnung

Neukundenakquise liegt dir im Blut? Du hast ein Gespür für Märkte und willst direkt Verantwortung übernehmen?

Dann starte **per Direktvermittlung in ein etabliertes Unternehmen der Textilbranche** mit klarem Fokus auf Innovation und nachhaltigem Wachstum.

Deine Aufgaben:

- Identifikation und Ansprache potenzieller Neukunden und Geschäftspartner
- Aufbau nachhaltiger Kundenbeziehungen
- Durchführung von Marktanalysen zur Erschließung neuer Geschäftsfelder
- Entwicklung und Umsetzung individueller Vertriebsstrategien
- Teilnahme an Messen und Branchenveranstaltungen
- Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen zur Angebotserstellung

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (m/w/d) oder vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Vertrieb / Business Development – idealerweise im textilen Umfeld
- Selbstbewusstes Auftreten, Kommunikationsstärke & Verhandlungsgeschick
- Eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen

☒ Deine Vorteile:

- **Direktvermittlung in ein innovatives Unternehmen – kein Zeitarbeitsmodell**
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Modernes Arbeitsumfeld & sympathisches Team
- Entwicklungsmöglichkeiten im internationalen Vertrieb
- 30 Tage Urlaub + attraktive Zusatzleistungen (über das Unternehmen)

Interesse an einem Wechsel mit Perspektive?

Ihr Ansprechpartner für diese Stelle ist Herr Röllner.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Röllner Personalmanagement GmbH & Co. KG

Gronauer Straße 68
DE - 48599 Gronau

Telefon & [WhatsApp: 492565403210](https://www.whatsapp.com/chat?phone=492565403210)
[E-Mail: bewerbung@roeller-personal.de](mailto:bewerbung@roeller-personal.de)

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: GVP / DGB **Entgeltgruppe:** 4

[Impressum](#)