

Business Developer (m/w/d) im nachhaltigen B2B-Vertrieb

(2466)

 Standort: Gronau (Westfalen)  Arbeitszeit: 8 Stunden pro Tag  Gehaltsspektrum: 20 - 26 Euro pro Stunde  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

New Business Developer / Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) – Nachhaltigkeit trifft Beratung

Du willst nicht einfach Produkte verkaufen – du willst mitgestalten, beraten und nachhaltige Lösungen entwickeln? Dann ist das deine Chance: In einem Unternehmen mit echter Verantwortung für Umwelt und Textilkreisläufe bist du der Kopf hinter neuen Projekten, Partnerschaften und Ideen.

Deine Aufgaben:

- Entwicklung neuer Kundenkontakte und nachhaltiger Geschäftsmodelle
- Marktanalyse und gezielte Vertriebsstrategien
- Betreuung bestehender Kundenbeziehungen im B2B-Bereich
- Präsentation von Unternehmenslösungen mit Fokus auf Nachhaltigkeit
- Verhandlungen führen, Angebote erstellen, Aufträge begleiten
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen & Projektteams

Das bringst du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder betriebswirtschaftliches Studium
- Erfahrung im Vertrieb, idealerweise im nachhaltigen oder industriellen Umfeld
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Neugier, strategisches Denken & Offenheit für neue Themen
- Reisebereitschaft im regionalen Umfeld (Führerschein Klasse B)
- Souveräner Umgang mit Office-Anwendungen und digitalen Tools

Das erwartet dich:

- Innovatives Arbeitsumfeld mit nachhaltigem Produktfokus
- **Langfristiger Einsatz** – kein Wechsel, außer du willst es
- Anwendung des **Tarifvertrags GVP / DGB**
- **Stundenkonto** – keine Minute geht verloren
- **Feste Ansprechpartner**, bei uns & beim Kunden
- Urlaubs- & Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub
- Bike-Leasing, Gesundheitsförderung, Mitarbeiter-Events

- Echte Gestaltungsmöglichkeiten in einer dynamischen Branche

❖❖ Deine Vorteile mit uns:

- **Direktvermittlung** – keine Zeitarbeit!
- Persönliche Betreuung im gesamten Bewerbungsprozess
- **Feste Ansprechpartner** bei uns und beim Kunden
- Verlässliche Kommunikation & transparente Vermittlung

B2B-Vertrieb gesucht

Ihr Ansprechpartner für diese Stelle ist Herr Röllner.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Röllner Personalmanagement GmbH & Co. KG

Gronauer Straße 68
DE - 48599 Gronau

Telefon & [WhatsApp: 492565403210](https://www.whatsapp.com/channel/00299492565403210)
[E-Mail: bewerbung@roeller-personal.de](mailto:bewerbung@roeller-personal.de)

Art(en) des Personalbedarfs: Nachfolge

Tarifvertrag: GVP / DGB

[Impressum](#)